



 **Assologistica**

con il patrocinio di



UNINDUSTRIA TREVISO

In collaborazione con



Dal 1930, uomini che lavorano.

organizza il convegno:

IL NORD-EST, L'EUROPA, IL MONDO: QUALI I PROGETTI E LE SFIDE PER LA LOGISTICA NORDESTINA?



contship italia group

CHANGE
your **point of**
VIEW

IL TRENO AL CENTRO DELLO SVILUPPO COMPETITIVO

Paolo Califano – Sales Manager, Rail Hub Milano



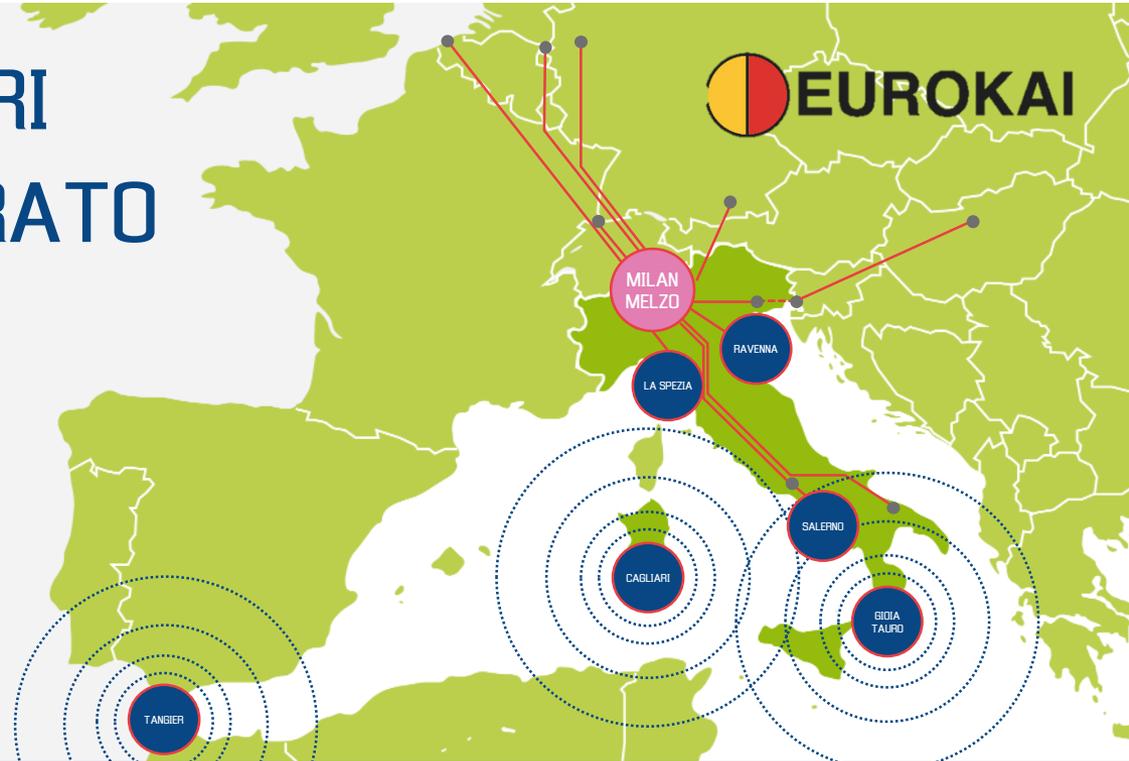
3,000 COLLABORATORI
327mio EURO FATTURATO

49%

MARKET SHARE PORTI in ITALIA

25%

MARKET SHARE TRASPORTO
INTERMODALE in ITALIA (marittimo)



TERMINAL MARITTIMI
SOLUZIONI INTERMODALI

BUSINESS UNITS INTERMODAL & LOGISTICS



POWERED BY **sogemar**



ONE FLAG TEAM SOUL 

ORGANIZZAZIONE BUSINESS UNITS INTERMODAL & LOGISTICS



 **contship italia**

100%

 **sogemar**

 **AEO**

 **Coordination**

100%

100%

100%

 **rail hub milano**

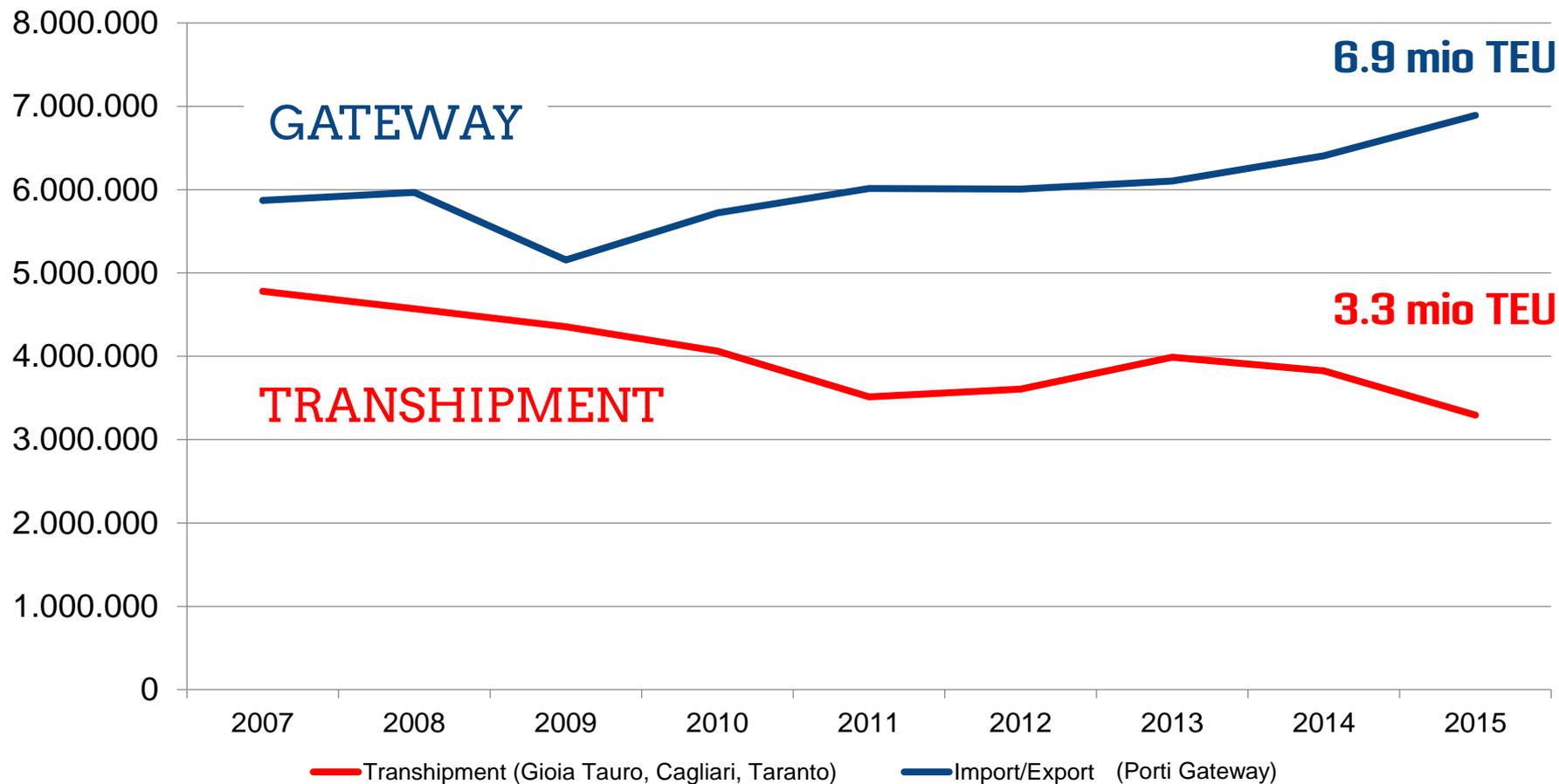
-  Terminal Handling
-  Container Depot
-  Container M&R
-  Customs
-  Warehousing

 **Lannibal**
EUROPEAN GATERAIL

-  Domestic & International Intermodal Transport
-  Truck Services

 **oceanogate**

-  Rail Traction
-  Shunting Services





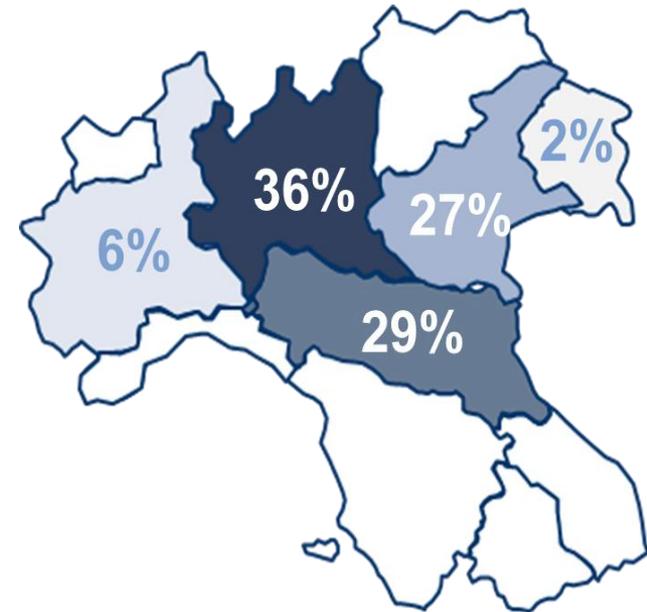
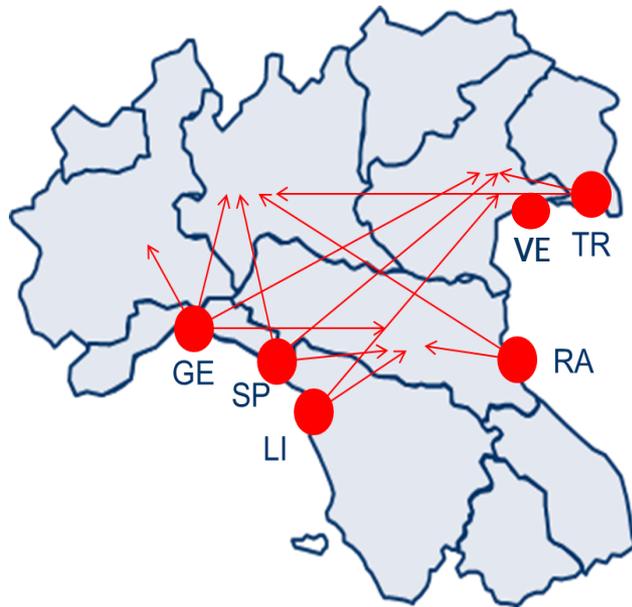
10.2 mln di TEU di movimentato

5.6 mln attraverso i **GATEWAY DEL NORD ITALIA**



3.3 mln traffico transshipment
6.9 mln traffico gateway

mln di TEU via **Ferrovia** **0,9**
mln di TEU via **Strada** **4,7**



CATCHMENT AREA DEI PORTI DEL NORD ITALIA



22% of Italian GDP
27% of Italian EXPORTERS

8% of Italian GDP
13% of Italian EXPORTERS

MELZO
MILAN

TRIESTE

45 % of
ITALIAN GDP
130,000
EXPORTERS

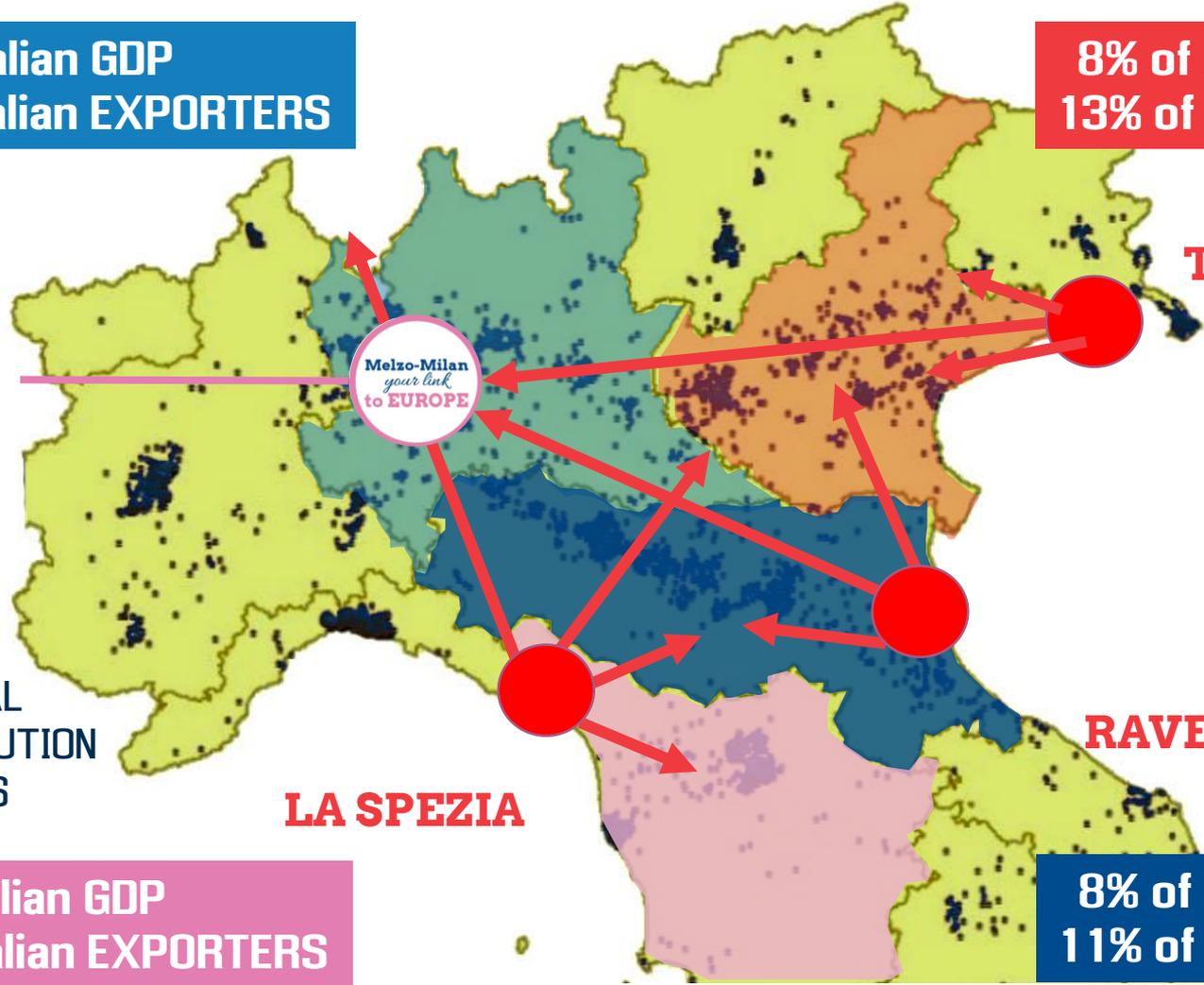
● REGIONAL
DISTRIBUTION
CENTERS

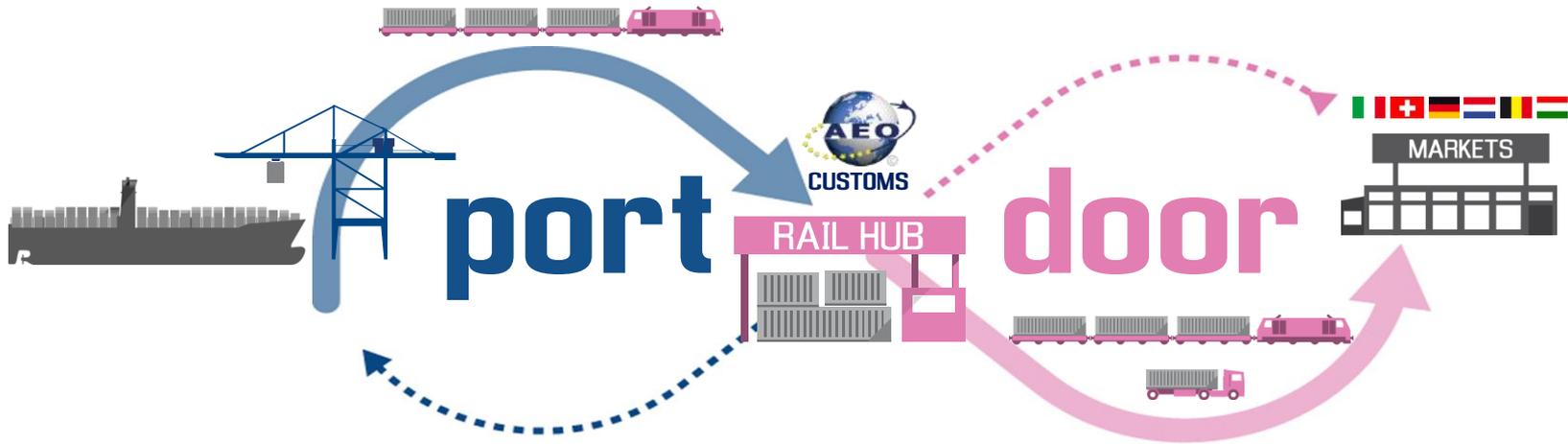
LA SPEZIA

RAVENNA

7% of Italian GDP
10% of Italian EXPORTERS

8% of Italian GDP
11% of Italian EXPORTERS





IMPORT



EXPORT

IL FATTORE ABILITANTE: IL RAIL HUB MILANO DI MELZO



260,000 SQM – 7,000 TRAINS/YEAR



4x 750
3x 550
12 up to 600m
RAIL TRACKS



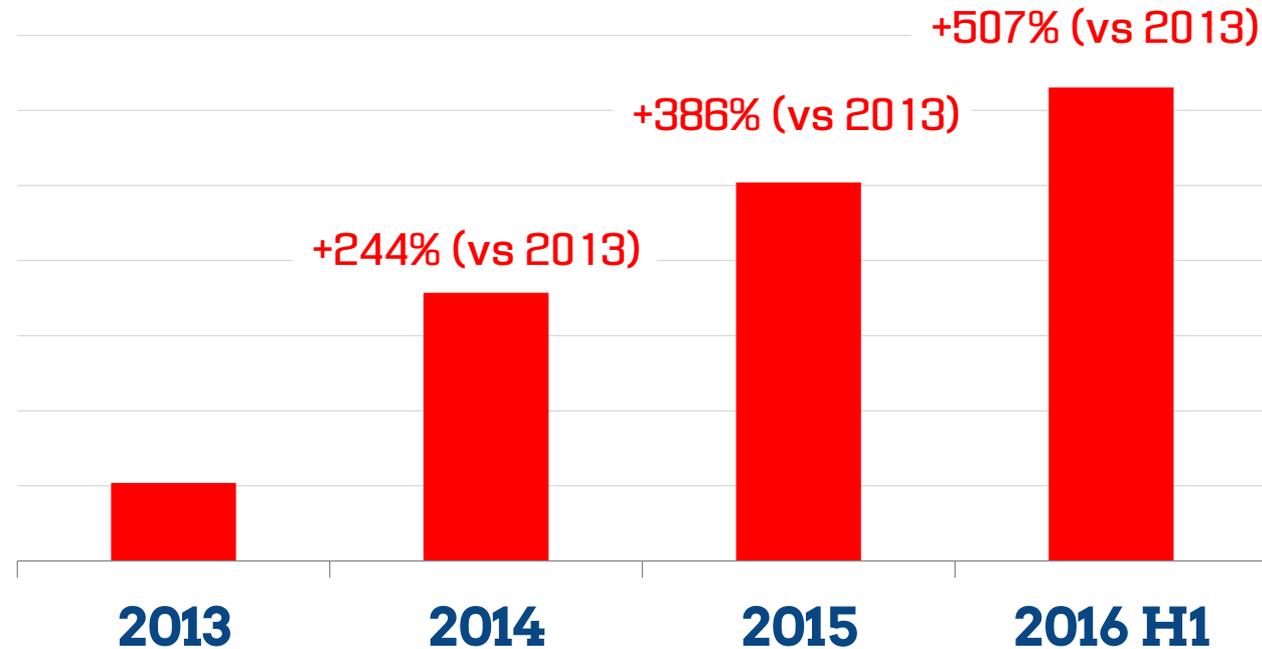
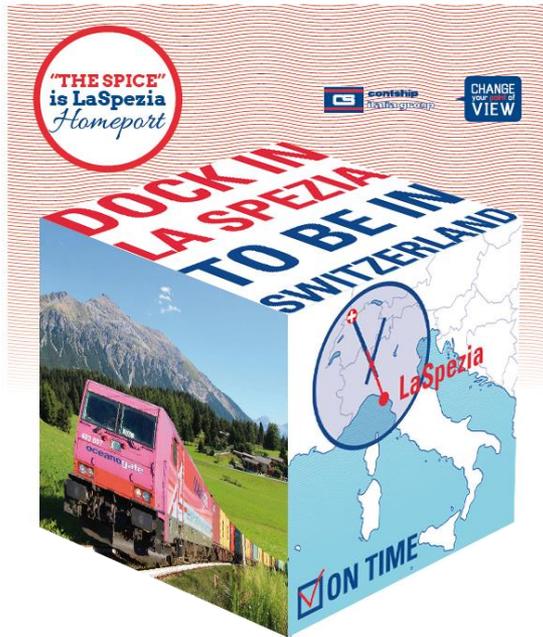
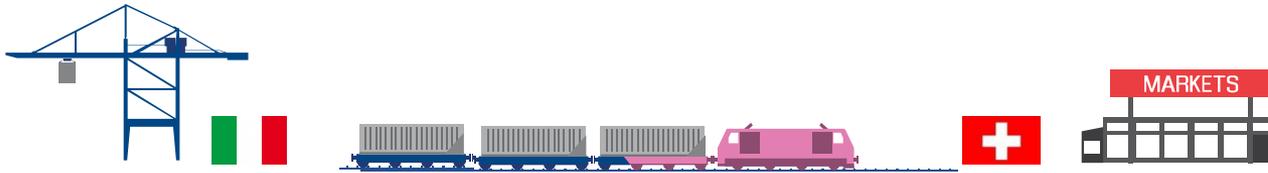
8,100 m² BONDED &
NATIONAL WAREHOUSES

30 MLN EURO OF INVESTMENT



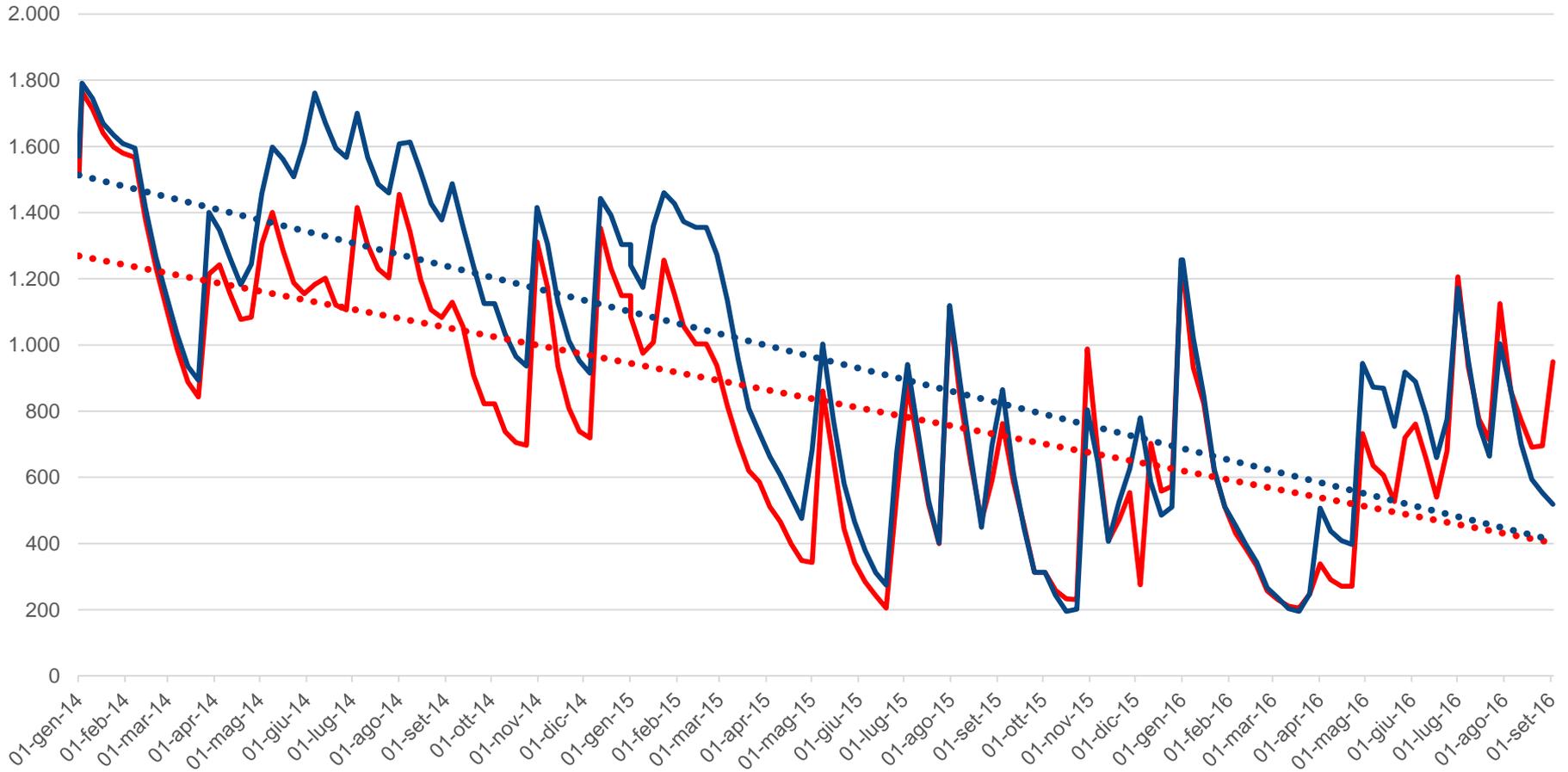
- Accesso ai **network** italiani ed europei
- Operatività **H 24 7/7**
- **Dogana e magazzini** in un unico polo logistico
- **Servizi dedicati** a supporto delle operazioni ferroviarie: precisione e affidabilità

BUSINESS CASE: VOLUMI SVIZZERI ATTRAVERSO I GATEWAY LIGURI



WHY / HOW HAS THIS HAPPENED?

1 - TREND SHANGHAI CONTAINERISED FREIGHT INDEX



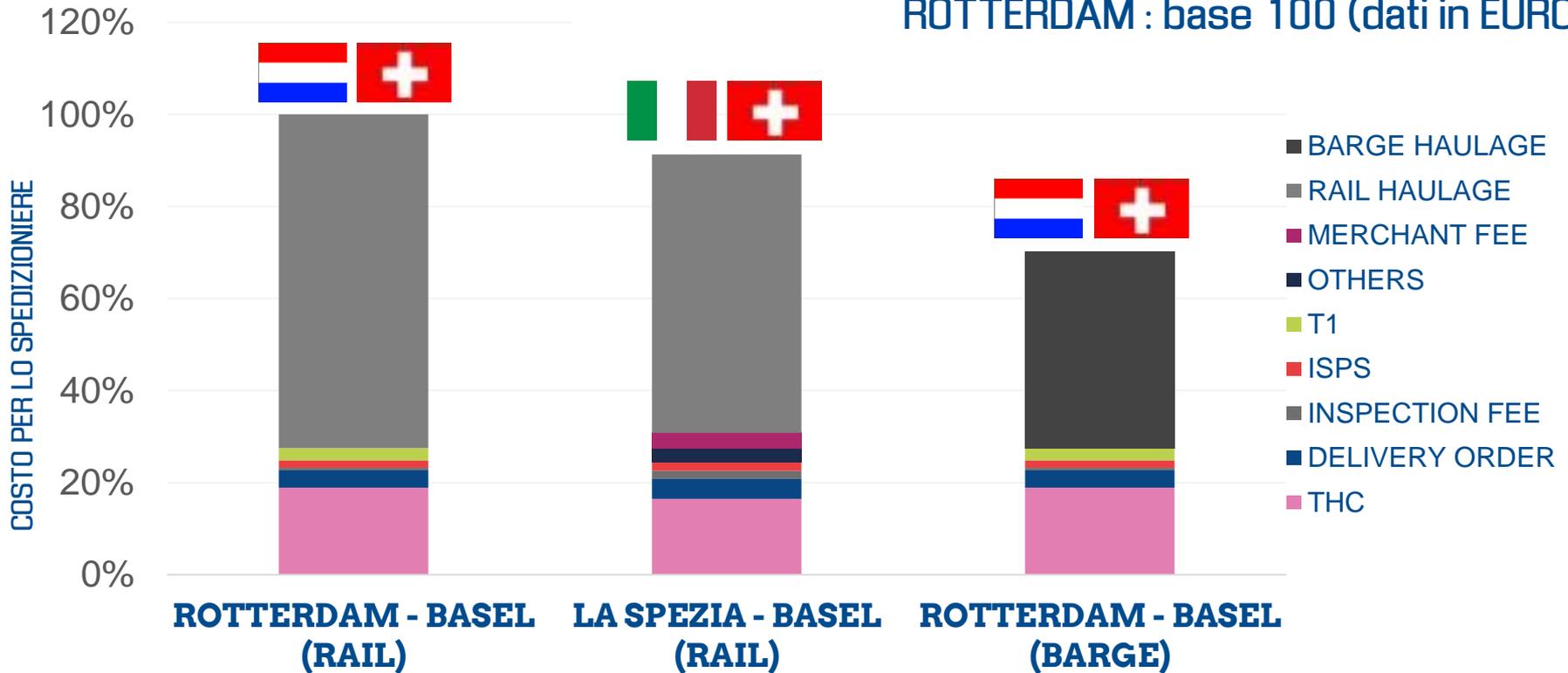
SPOT RATES — NE — Med Linear (NE) Linear (Med)



2 - COSTI TRASPORTO PORT-TO-DOOR



Ipotesi: 40 DV to BASEL (CH)
 ROTTERDAM : base 100 (dati in EURO)



PORT TO DOOR IS STRATEGIC IN THE TOTAL END TO END COST

3 - PROSSIMITA' GEOGRAFICA AI MERCATI DI RIFERIMENTO

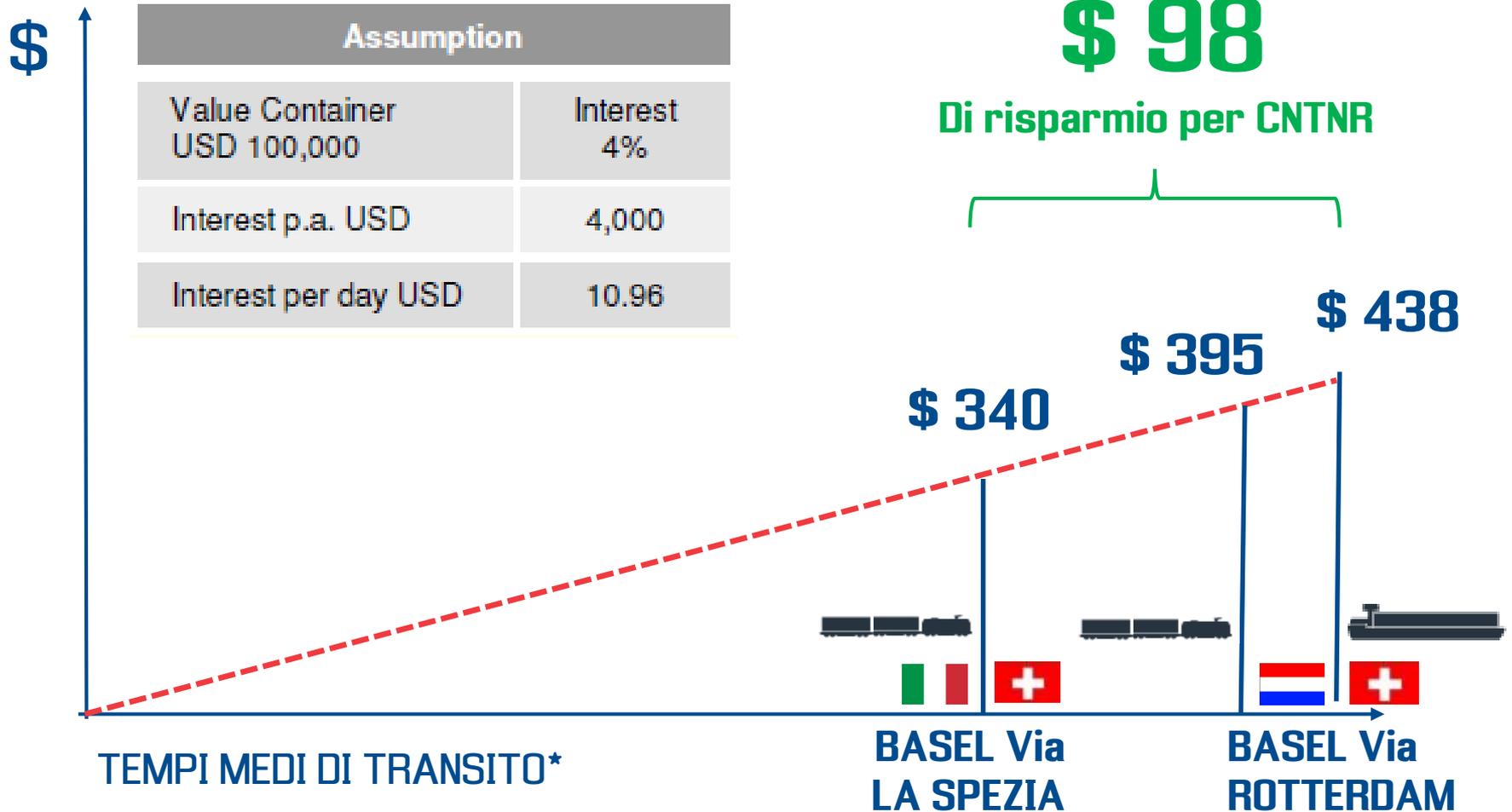


SAVING: 5-7 DAYS (14%-19%)

SAVING: END TO END INVENTORY COSTS



4 - INVENTORY COSTS SHANGHAI-BASEL



* Fonte: DREWRY Market Study March 1st, 2016

5 - TRANSIT TIMES E DISPONIBILITA' SERVIZI: N.E. vs MED



* Fonte: COMPORT – PR news



ASIA-NE: Avg TT (Shanghai West Bound)* 33 DAYS

ASIA-MED: Avg TT (Shanghai West Bound)* 28 DAYS





La **competitività del tessuto economico Italiano è legata alla competitività dei suoi porti**. La **capacità infrastrutturale e l'equipaggiamento di banchina** (profondità acque, disponibilità di gru di ultima generazione) sono fattori determinanti **per attrarre servizi globali diretti e garantire una adeguata connettività (frequenza e disponibilità di servizi)**



Gli **hub intermodali devono avere la capacità di servire adeguatamente il treno** (servizi e strutture dedicate al personale operativo, orari estesi).



L'**accesso a terminal marittimi e hub intermodali competitivi permette di servire efficacemente i mercati di riferimento, attraverso una adeguata connettività locale e globale.**



Treviso, 29 Settembre 2016



contship italia group

CHANGE
your point of
VIEW

GRAZIE PER L'ATTENZIONE